



# TOPSECTOR ENERGIE

Innovatie voor een duurzame toekomst

## Activiteiten van het Financieringsloket

*Resultaten 2022*

*en*

*Programma 2023*

*20 februari 2023*

Contact: [financieringsloket@tki-energie.nl](mailto:financieringsloket@tki-energie.nl)

*Martin Weissmann*



# Voorwoord

*Innovatoren zijn goed in innoveren maar minder bekend met het financieren van hun innovatie. Het Financieringsloket van de Topsector Energie helpt hen daarbij. Sinds 2019 geeft het Financieringsloket advies en inzicht in het financieringslandschap en helpt het MKB ondernemers bij het naar de markt brengen van hun innovaties door ze hulp te bieden en te ondersteunen bij hun financieringsvraagstukken.*

*Zo ook in 2022. In dit document geef ik graag meer inzicht in wat we gedaan hebben en wat het heeft opgeleverd. Ook de geplande activiteiten voor 2023 komen aan bod.*

*Martin Weissmann*

- [Introductie Financieringsloket](#)
- Resultaten 2022
  - Naar activiteit: [Innovatiemakelaarsregeling](#); [1-op-1 advies](#); [Masterclass Financiering](#); [Energy Investor Day](#); [Energy Investor Community](#) en [Communicatie](#)
- [Programma 2023](#)



# Financieringsloket

- Sinds 2020 is het Financieringsloket onderdeel Topsector Energie met focus op MKB-ondernemers met een (private) financieringsvraag.
- De Topsector Energie is de paraplu-organisatie van TKI Energie & Industrie, TKI Nieuws Gas, TKI Urban Energy, TKI Wind op Zee.
- Aanleiding was dat Topsector Energie een 'Complete' (financierings-) dienstverlening wilde aanbieden.
- Doelen:
  - het oplossen van het cofinancierings-'gat' voor (o.a.) MOOI/HER/DEI subsidie aanvragen.
  - het informeren van ondernemers over subsidie en consortium ondersteuning door TKI's.



## Financieringsloket

Advies voor MKB ondernemers over financiering van innovaties



# Diensten van het Financieringsloket

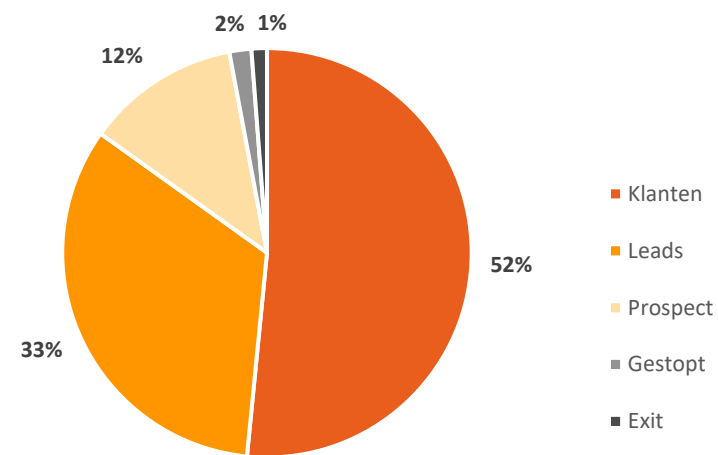
- Innovatiemakelaarsregeling, coördinatie voor de TKI's.
- 1-op-1 advies (n.a.v. financieringsvraag ondernemer)
- Masterclass Financiering
- Energy Investor Day(s)
- Energy Investor Community (sinds 24 Maart 2022)

In december 2022 hadden we 545 startups en scale-ups die zich bezig houden in het domein van de Topsector Energie in het vizier. Hiervan hebben we tot nog toe ruim de helft kunnen helpen.

Binnen de Topsector Energie is er in totaal 1 FTE beschikbaar voor het Financieringsloket:

- Martin Weissmann (Loket), Anouk Stortenbeker (Communicatie), Support door KplusV.

Energie startups en scale-ups Nederland  
(bron: Financieringsloket)



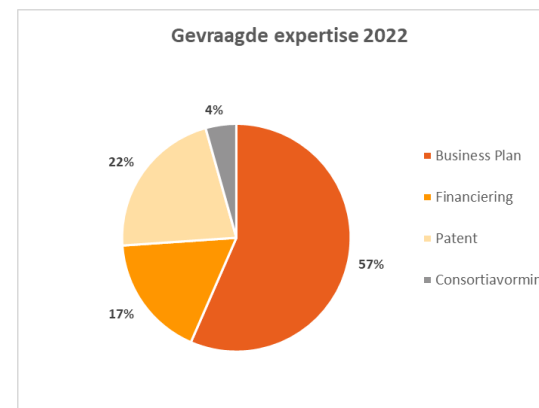
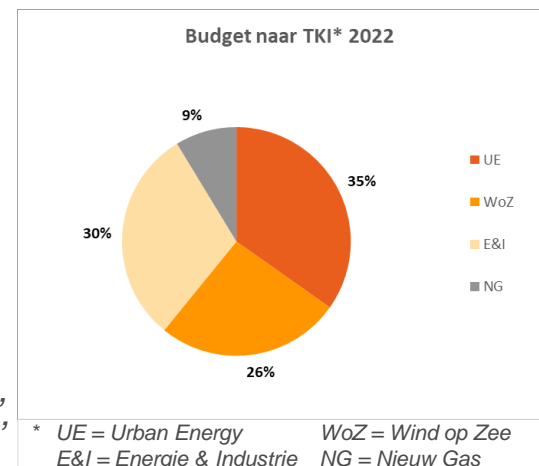
# Innovatieve Energie Ondernemingen: 545  
Peildatum: 2 dec. 2022



# Innovatiemakelaarsregeling 2022

**Financiële support door inhuur externe expertise:** met deze regeling kon het mkb 80% van de kosten van de innovatiemakelaar vergoed krijgen met een maximum vergoeding van € 10.000 exclusief BTW.

- **Doel: kwaliteit, waarde en versnelling van innovaties/ ondernemingen**
- **Resultaten:**
  - Budget volledig benut – aantal aanvragen meer dan twee keer het beschikbare budget - uiteindelijk 23 MKB-ondernemers geholpen.
  - Vooral veel aanvragen van ondernemers in domein van TKI Urban Energy. In totaal slechts 1 op de 2 goedgekeurde aanvragen is daar gehonoreerd.
  - Meer dan 50% van aanvragende ondernemers kiest voor support bij hun “*Business Plan*”, men is op zoek naar product-markt combinatie en business case vaak ná technologie doorbraak.
  - Resultaten over twee ronden: In januari is de ronde gefund vanuit de PPS toeslag en in juli de MIT regeling van RVO.



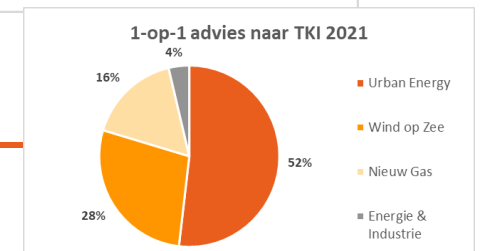
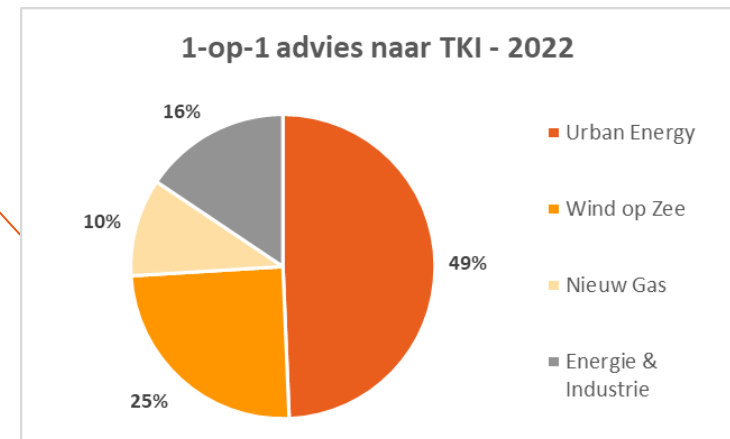
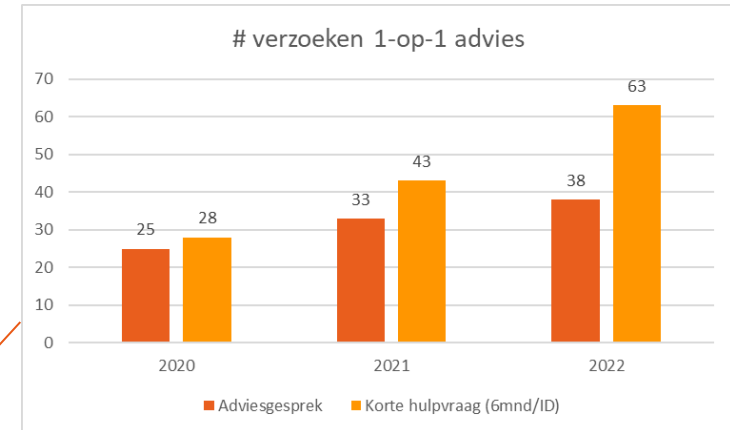
	(1) Januari - PPS	(2) Juli - MIT	TOTAAL
# gehoneerde MKB-ers	11	12	23
Aangevraagd budget	171.000	269.000	440.000
Toegekend budget	100.000	100.000	200.000



# 1-op-1 advies

Het Financieringsloket geeft 1-op-1 advies aan mkb-ondernemers bij financieringsvraagstukken rondom hun innovatie.

- **Doel:** 'meedenken' bij financieringsstrategie en doorverwijzen naar private investeerders of (TKI) subsidies.
- **Resultaten:**
  - **38 adviesgesprekken**, resulterend in direct advies – gemiddeld 3 uur per MKB/ jaar.
  - **63 korte hulpvragen**, dit gaat vaak per mail, soms opvolgingscontact 6 maanden na een adviesgesprek.
  - Beide soorten 'hulp' betreffen **81** verschillende ondernemingen.
  - Toename advies gesprekken t.o.v. 2021: **+15%**.
  - Toename korte hulpvraag: **+47%** en veel meer 'korte hulpvragen' a.g.v. opvolgingscontact na 6 - 9 maanden.
  - De meeste ondernemers zijn actief in het domein van Urban Energy (49%).
  - Verschuivingen per TKI t.o.v. 2021: Urban Energy: -3%, Energie & Industrie +12%, Nieuw Gas -7%, Wind op Zee: -3% (Energie & Industrie is sinds 2022 volwaardig onderdeel Financieringsloket. Promotie heeft voor toename gezorgd.)



# 1-op-1 advies en doorsnijdende thema's

## Systemintegratie



**18 ondernemingen, oftewel 22% van het totaal** heeft een propositie op het gebied van systeemintegratie, opslag (waterstof/ batterij) of net-balancering. Deze ondernemingen zijn in dit overzicht verdeeld over Smart Energy (Urban Energy), en bij specifieke toepassingsgebieden van Wind op Zee, Nieuw Gas of Urban Energy.

## Maatschappelijk Verantwoord Innoveren (MVI)

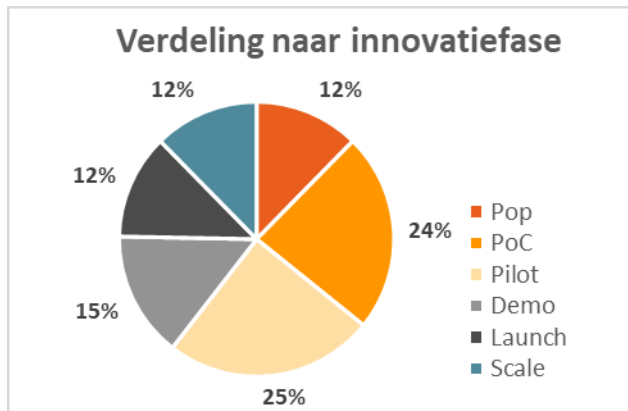


**4 ondernemingen, oftewel 5% van het totaal** heeft een Maatschappelijk Verantwoordelijke Innoveren-propositie. Dit zijn innovaties waarbij maatschappelijke aspecten van (technologische) innovaties vroegtijdig in kaart zijn gebracht en waarmee in het ontwerp- en ontwikkelingsproces rekening wordt gehouden.

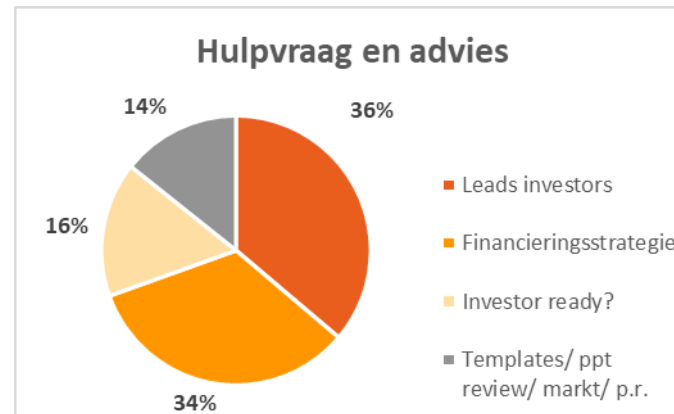


# 1-op-1 advies, uitgesplitst

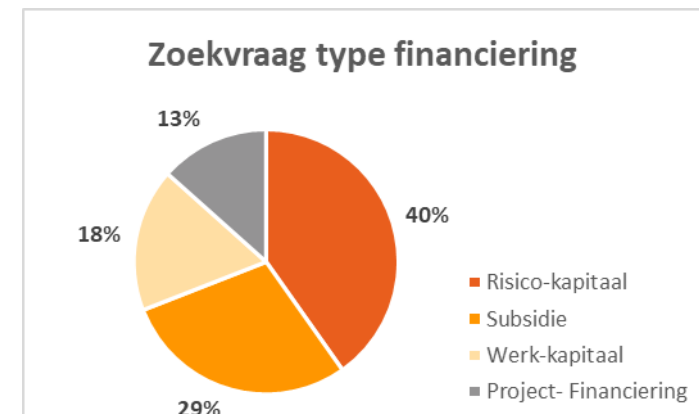
- **Verdeling naar innovatiefase:** Bij **61%** van de onderneming ligt de focus op productontwikkeling (tot TRL 7). In 2021 was dit **46%** → dus de proposities komt van jongere organisaties. Nieuwe innovatiegolf?
- **Hulpvraag en advies:** bestaat voor **36%** uit zoektocht/leads naar financiers (t.o.v. 49% in 2021). In 2022 vaker advies over “Investor ready” worden, algemene financieringsstrategie en templates/markt advies. Hier is sprake van een correlatie met ‘verjonging’ van de proposities.
- **Zoekvraag type financiering:** bestaat voor **40%** uit zoektocht naar ‘Risicokapitaal’ (aandelen voor geld i.v.m. hoog-risico niveau technologie/ markt). Men denkt vaak (foutief) leningen binnen te kunnen halen voor hoog-risico proposities, of risicokapitaal voor niet schaalbare proposities. Vaker een zoektocht naar werkkapitaal of projectfinanciering 31% t.o.v. 25% in 2022. Subsidie zoekvragen worden doorgeleid naar de TKI’s indien relevant (MOOI/ HER/ DEI).



Pop = Proof of principle    PoC = Proof of Concept



Bij grafiek 2 en 3 kunnen meerdere categorieën van toepassing zijn (bijv. grafiek 3: combinatie subsidie + risicokapitaal komt relatief vaak voor)





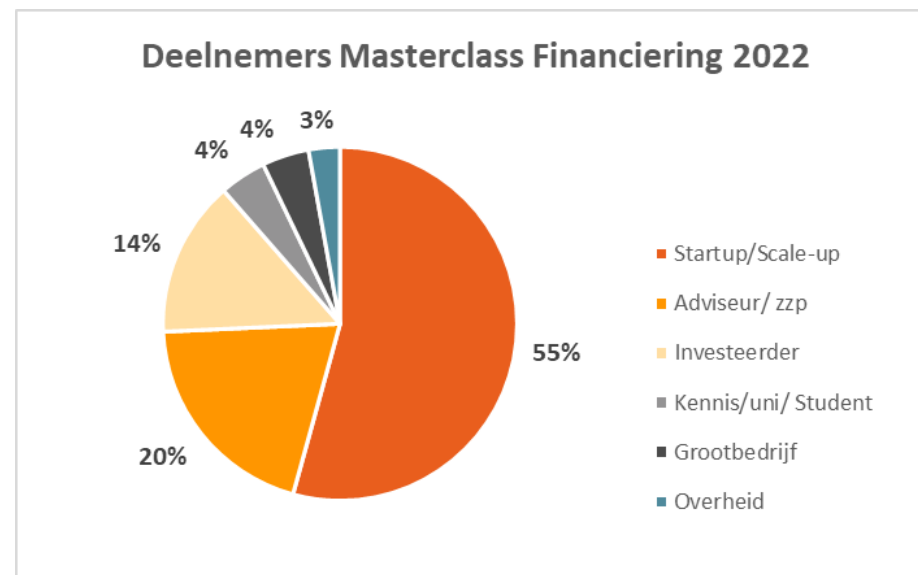
# Masterclass Financiering

De Masterclass Financiering geeft meer inzicht in het investeringslandschap door middel van presentaties van diverse type investeerders.

- Twee events: in april en oktober.
- Het event in oktober was in samenwerking met de Vakbeurs Energie.
- Deelname 85 deelnemers; waarvan **44 MKB-ondernemers**.
- Dit is **afname van 30%** t.o.v. 2022 – ondernemers steeds beter geïnformeerd?
- MKB'ers zijn m.n. (vroeg) startups (< 10fte).
- No show was 35% (erg hoog m.n. tijdens editie Vakbeurs Energie).

Toch een positief resultaat. Dit event is (ook) een 'lead generator' voor doorverwijzing naar de TKI's, de Innovatiemakelaarsregeling en de Energy Investor Day.

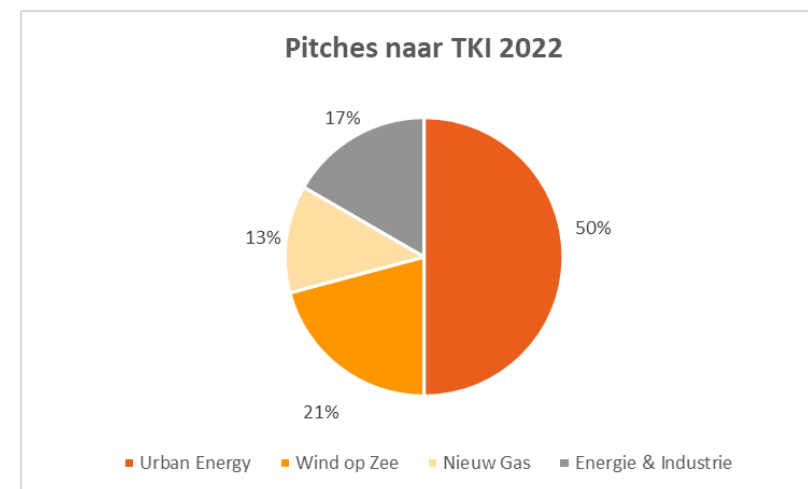
Positief 'neveneffect' is de kennismaking voor diverse overheden, investeerders, adviseurs etc. met de Topsector Energie.



# Energy Investor Day

## Matchmakingevents voor mkb-ondernemers en investeerders

- **Doelgroep:** startups/ scale-ups met product-markt-fit; (zicht op) omzet of sterk patentportfolio; vraag & aanbod bij elkaar brengen voor € 200 K - € 2 M in risicokapitaal.
- **Voorwaarde:** Men moet 'Investor Ready' zijn voor deze groep van investeerders. De selectie wordt uitgevoerd door KplusV.
- **Frequentie:** Dit jaar voor het eerst vier maal georganiseerd (voorheen 2x per jaar) én voor het eerst i.s.m. en op locatie bij de ROM's (Innovation Quarter, OostNL en de BOM). Verbreding doelgroep en regionale angel investeerders. Versterking beide netwerken.
- Aantal aanmeldingen voor het houden van een pitch: **96 mkb-ondernemingen**
  - Waarvan 33 "Investor ready" waren - waarvan 24 ondernemingen op het podium hebben kunnen pitchten.
  - Ongeveer 28 waren nog niet Investor Ready maar kunnen dat eventueel worden. Ze waren dus te vroeg.
  - Ongeveer 35 zijn uitvinders die eigenlijk een lening zoeken, gebrekkig informatie delen, en zich hebben teruggetrokken.
- **Succesvol resultaat:**
  - **114 matches**, vervolgesprekken met investeerders (terwijl er 115 investeerders aanwezig waren).
  - In 2022 hebben 7 ondernemingen financieringsronde geclosed voor (minimaal) **€ 9,1 M**.
  - In totaal is er in 2022 door Energy Investor Day 'alumni' (deelnemers 2019 t/m 2022) financiering opgehaald voor (minimaal): **€ 65,7 M** (uitschieter 1 partij met € 45 M).
- **Stabiele en hoge waardering** door de investeerders: **4,4** (keuze score 1 - 5).



# Lancering Energy Investor Community – 24 maart 2022

De Energy Investor Community is een netwerk voor investeerders die geïnteresseerd zijn om te investeren in energie-innovaties.

**Doel:** Het faciliteren van een groeiende en terugkerende community voor investeerders (100+ relaties) met een specifieke focus op de Energietransitie.

- Matchmaking: 4 keer per jaar een Energy Investor Day als matchmaking event organiseren.
- Kennisdelen: Onderlinge uitwisseling van kennis en ervaring investeerders – presentatie technologie trends bijv. door TKI directeuren, jaarlijkse sessie over (TKI) subsidies, best practices (indien haalbaar dan 4 maal per jaar als voorprogramma van de Energy Investor Days), bedrijvenbezoek.
- Netwerk Samen co-investeren en beschikbaar maken investeerdersprofielen.

—> *de Energy Investor Community heeft geleidt tot meer matches en meer investeringen.*

- Lancering Community op 24 Maart 2022 met **12 investeerders**, eind 2022 staat de teller op: **35 investeerders die zijn aangesloten**.
- We hebben contact met ongeveer **80 investeerders** (business angels, VC's, family offices en ROM's): 30% stijging geïnteresseerde investeerders.
- Website en communicatieplan ontwikkeld, zichtbaarheid gecreëerd via artikel FD.
- Geen actieve benadering van investeerders – wel spontane aanmeldingen.



# Communicatie

## Algemeen

- De communicatieactiviteiten zijn gericht op het creëren van zichtbaarheid van de dienstverlening, events en resultaten.
- Communicatie en samenwerking met de TKI's verloopt erg goed. LinkedIn werkt erg goed (tot 2000+ views/post).
- Anouk bereidt voor, voert uit voor en coördineert met de Topsector Energie en TKI's (nu ook met TKI E&I en Systeemintegratie).
- LinkedIn pagina Financieringsloket is aangemaakt in 2021, aantal volgers is ruim verdubbeld in 2022.
- RVO artikel – interview Xintc Global – succes financiering via Energy Investor Day.
- Nieuwberichten over, diensten Financieringsloket, succes Innovatiemakelaarssubsidies en evenementen, is tevens input voor nieuwsbrieven Topsector Energie en TKI's.
- Impuls delen Innovation Awards verschillende TKI's.
- Meeste leads voor events en diensten komen vanuit de TKI's.

## Specifiek podium

- Emmergy in. April met 40 deelnemers - *"Inzicht Financieringslandschap energietransitie"*.
- Impact Fest in November met 35 deelnemers - *"The quest for financing innovative companies Urban Energy."*
- Mini-symposium "10 jaar Urban Energy".

## ImpactFest

powered by ImpactCity

Meetup

**The Quest for financing and applying large scale urban energy innovations**

Martin Weissmann

Join my session at ImpactFest

15  
11  
22



### Energy Investor Day: 'Jonge ondernemers koppelen aan investeerders'

Tijdens de Energy Investor Days worden start- en scale-ups in de energiesector gekoppeld aan private investeerders. De dagen leveren regelmatig succesvolle matches op. Zo vond het tech-bedrijf XINTC een investeerder in het Goeie Grutten Impact Fonds. XINTC ontwikkelt, produceert en vermarkt een schaalbare modulaire elektrolyser die op iedere locatie waterstof kan produceren, onafhankelijk van het type energiebron.

[Lees verder >>](#)



# Programma 2023 – Doelstellingen 1

## Innovatiemakelaars

- **Twee rondes:** 1<sup>e</sup> opent 16 januari 2023, budget € 100 K. Een 2<sup>e</sup> ronde in juni/juli 2023.
- Er wordt onderzocht of er extra middelen kunnen worden vrijgemaakt.

## 1-op-1 advies

- # advies gesprekken (doel): **40 (+2)**, korte hulpvragen **75 (+12)**. Groeiende bekendheid, meer startups/scale-ups.
- CRM aanvullen met fondsen die laag-risico leningen verstrekken.
- Met TKI's bespreken welke ondernemers - die bezig zijn met MOOI/ HER of DEI – wellicht extra geholpen kunnen worden.

## Masterclass Financiering (april, oktober en t.b.d.)

- Twee Masterclass Financiering voor risico-financieringslandschap, continuering samenwerking Vakbeurs Energie.
- **NIEUW(!):** Één Masterclass Financiering voor “Long term Debt” eventueel i.s.m. Invest-NL
- met minimaal 30 MKB-ondernemers (-) per event.



# Programma 2023 – Doelstellingen 2

## Energy Investor Day

- **Organisatie 4 Energy Investor Days** met pitches van in totaal 24 startups die < € 2 M risicokapitaal zoeken.
- **40 Investeerders** per event (+5), met minimaal 40 matches per event.
- Automatisering van het aanbod van hulp door TKI's bij subsidies MOOI/HER/DEI voor Energy Investor Day pitchers.
- Altijd organiseren in samenwerking met een ROM's organiseren (locatie, proposities, investeerdersnetwerk).
- Onderzoeken of er interesse is voor **Europese Energy Investor Day** voor scale-ups (> € 5 M behoefte) i.s.m. Invest-NL.

## Energy Investor Community

- **Uitbreiden naar 40 leden.**
- **Kennisevents** - beperken tot bedrijfsbezoeken op locatie.
- **LinkedIn Community group** delen interessante data, rapporten, blogs en aankondigen events etc.



# Programma 2023 – Doelstellingen 3

## Communicatie

- **Positionering Financieringsloket** evalueren n.a.v. communicatieplan Topsector Energie.
- Implementatie **nieuwe website**.
- **Blogs: 4x.** Focus op opinievorming, gebruik statistiek uit CRM en opgebouwde ervaring van drie jaar Financieringsloket. O.a. Blog over “Financieringstips” voor TKI subsidie indieners.
- **Interviews: 4x.** met ondernemers die gebruik hebben gemaakt van diensten het Financieringsloket.
- Communiceren over de **diverse events** (Masterclass Financiering en Energy Investor Days) en **Innovatiemakelaarsregeling**.
- **Kennisevents in 2023:** 2x op locatie met bezoek aan bedrijven. We doen géén andere kennisevents meer, de markt lijkt dit op te pikken met grote Investor kennissessies georganiseerd door Rubio.vc en SET Ventures.



# Contact



**Martin Weissmann**  
Financial Advisor  
T: +31 (0)30-747 0027  
E: [Martin Weissmann](mailto:Martin.Weissmann@...)



**Anouk Stortenbeker**  
Communicatie  
T: +31 (0)6 231 69 467  
E: [Anouk Stortenbeker](mailto:Anouk.Stortenbeker@...)

