

## Toelichting aanvraagformulier innovatiemakelaarsregeling

### 1. Algemeen

In dit onderdeel wordt een aantal algemene gegevens gevraagd voor administratieve doeleinden van de Topsector Energie. Voor de aanvraag dient u een KvK-nummer en bankrekeningnummer te hebben (en die bij elkaar horen) met hoofdvestiging in Nederland.

### 2. Aanvraag

Dit onderdeel betreft de feitelijk aanvraag voor een financiële vergoeding van de inhuur van een innovatiemakelaar door uw bedrijf. U bent zelf de contactpersoon en verantwoordelijk voor de inhuur van de innovatiemakelaar. Ook in geval van geschillen met uw innovatiemakelaar over de uitgevoerde opdracht.

#### A. Uw bedrijf

- A1 Hier wordt de sector waarin u actief bent bedoeld. Dit kan bijvoorbeeld zijn: Industrie, Duurzame Energie of een andere markt.
- A2 Dit kan of een innovatieve dienst, product of beide zijn.
- A3 Hier worden fulltime werknemers bedoeld. Dit mag ook een 'range' van geschatte aantal werknemers zijn als precieze aantal op dat moment niet bekend is.
- A4 De Europese definitie voor mkb wordt gehanteerd. Dit is momenteel een bedrijf met maximaal 250 werknemers, een jaaromzet van max. 50 M€ en een balanstotaal van max. 43 M€.
- A5 Een mkb-onderneming kan per openstellingsperiode slechts één keer subsidie aanvragen op grond van deze regeling. Daarnaast is bepaald dat, indien er meerdere openstellingsperiodes per jaar zijn, een onderneming maar één keer per kalenderjaar subsidie kan ontvangen op grond van deze regeling. Een mkb-onderneming kan maximaal 2 keer een subsidie aanvragen (dus voor maximaal 2 kalenderjaren). Hieronder vallen tevens Holdings-, dochter- of zustermaatschappijen waartoe de aanvrager behoort. *Voorbeeld: Een werkmaatschappij en holdingmaatschappij kunnen dus niet allebei een subsidieaanvraag doen, zij worden gezien als 1 onderneming. Deze bepaling is opgenomen opdat zoveel mogelijk mkb-ondernemingen een subsidie op grond van de MIT-regeling kunnen ontvangen.*

#### B. De opdracht van de innovatiemakelaar

- B1 De innovatie moet een innovatie zijn voor de markt waarop de thema's (programmalijnen) van de betreffende TKI's van de Topsector Energie zich richten (TKI Energie & Industrie, TKI Nieuw Gas, TKI Urban Energy, TKI Offshore Energy). De innovatie mag ook een bestaande technologie zijn die reeds in een andere sector wordt toegepast maar innovatief is voor de markten van de Topsector Energie. De innovatie kan naast een nieuwe technologie ook een nieuw businessmodel zijn dat u wilt introduceren in deze markt. De innovatie mag nog niet door u reeds op de markt zijn gebracht als marktrijp product/dienst. Er wordt geen financiële vergoeding verleend voor reeds uitgevoerde activiteiten. De aanvraag kan niet gaan over een toepassing

(bijvoorbeeld een project) van een innovatie zonder dat de aanvrager de ambitie heeft de technologische innovatie zelf voor eigen rekening en risico naar de markt te willen brengen. En het willen opschalen van de innovatie dient een fundamenteel onderdeel van de bedrijfsstrategie te zijn.

B2 Vul hier één van onderstaande thema's in:

- A. *Verlaging van het gebruik van fossiele energie c.q. van de uitstoot van CO2 of andere broeikasgassen*
- B. *Verhoging van de productie of benutting van duurzame energie en de integratie in het energiesysteem.*
- C. *Vergroting van het hoogwaardig gebruik van circulaire materialen, onder meer door gebruik van gerecycleerde grondstoffen of duurzaam geproduceerde en verkregen bio-based componenten.*

**Let op: de aanvraag wordt getoetst of deze binnen de Missies A, B of C van de IKIA voor de energietransitie valt. Zie (m.n. blz. 194, 195):** <https://www.klimaatakkoord.nl/themas/kennis--en-innovatieagenda/documenten/publicaties/2019/06/28/klimaatakkoord-hoofdstuk-integratie-kennis--en-innovatieagenda>

*Noot: Missie D (Mobiliteit) en Missie E (Landbouw & Natuur) vallen buiten deze regeling.*

B3 U moet aannemelijk maken dat uw innovatie van belang is voor de bij B2 gekozen thema. Het betreft hier innovatie, dus waterdichte bewijzen voor uw aannames bestaan niet. 'Het aannemelijk kunnen maken' is de toets van dit criterium. De onderbouwing dient in ieder geval een kwalitatieve onderbouwing te zijn.

B4 Beschrijf zo specifiek mogelijk het type ondersteuning dat uw bedrijf nodig heeft. En waarom u die ondersteuning nodig heeft. Het type ondersteuning betreft één van de volgende onderwerpen:

- het ontwikkelen van een businessplan, de bedrijfsstrategie, de waarde propositie of ondernemer coaching;
- een patentadvies, patent-uniekheidsonderzoek of kennisexploitatie;
- het 'investor ready' worden, zoeken naar financiering/ investeerders en deal closing;
- het vinden en opzetten van consortia en projectvorming met andere bedrijven en/ of kennisinstellingen.

Het uitgangspunt is altijd dat de ondersteuning van de innovatiemakelaar essentieel moet zijn om uw innovatie een stap verder te brengen naar valorisatie richting de markt.

*Noot: Uitgesloten van de regeling is de inhuur van een innovatiemakelaar voor:*

- *het laten opstellen (schrijven) van een subsidie aanvraag;*
- *technische ondersteuning (engineeringssuren) van derden;*
- *out of pocket kosten zoals bijvoorbeeld drukkosten, reiskostenvergoeding etc.;*
- *het schrijven en indienen van een patent (het doen van een patent-uniekheidsonderzoek of advies patentstrategie is wél mogelijk);*
- *proposities van ondernemingen die betrekking hebben op opleiding & training, alsmede activiteiten van een makelaar die bestaan uit opleidings- of trainingsuren.*

B5 Hier geeft u de doelstelling aan of de beoogde uitkomst weer die u met de innovatiemakelaar heeft afgesproken. Doe dit zo SMART (specifiek, meetbaar, acceptabel, realistisch en tijdgebonden) mogelijk. Geef ook de sub-activiteiten (en in de offerte de urenuitsplitsing hiervoor) weer.

*Voorbeeld opdracht: "Het zoeken naar investeerders voor de financiering van de innovatie" (= hoofddoel/ activiteit). De sub-activiteiten zouden dan kunnen zijn: het reviewen van bestaand pitch deck/ investment memorandum, opstellen investeerdersprofiel, benaderen leads voor investeerders, begeleiden bij de eerste gesprekken etc.*

B6 De werkzaamheden kunnen starten vanaf 24 januari 2024 en dienen uiterlijk op 1 december 2024 te zijn afgerond. De startdatum is met terugwerkende kracht mits de aanvraag uiteindelijk ook is toegekend (starten zonder toekenning na deze datum is dus op eigen risico).

- B7 Laat hier de berekening zien van de aanvraag, met daarbij het bedrag van de subsidie exclusief BTW. De berekening moet bestaan uit het uurtarief maal het aantal bestede uren door de innovatiemakelaar uitgesplitst van hoofdactiviteiten in sub-activiteiten. Dit geldt ook in geval van een lumpsum/ fixed fee aanbidding. In het geval van lump sum/ fixed fee dient er per (sub-) activiteit een ureninschatting te worden gemaakt. Een offerte op basis van een gehele of gedeeltelijk succes fee is niet subsidiabel (alleen de onderdelen met uren maal uurtarief zijn dat wel).

De bijdrage van de Topsector Energie bedraagt 80% van de gemaakte kosten tot een maximum van € 10.000 exclusief BTW per aanvrager. De overige 20% van de kosten dient u zelf bij te dragen.

*Voorbeeld 1: bij totale projectkosten van €14.000,- is de maximale subsidie € 10.000,- en uw deel dus € 4.000,- (alles excl. BTW). Voorbeeld 2: bij totale projectkosten van € 10.000,- is de subsidie 8.000 € en uw deel dus € 2.000,- (alles excl. BTW)*

### C. Inhuur innovatiemakelaar

Bij het aanvraagformulier zal de offerte van de innovatiemakelaar als bijlage moeten worden toegevoegd. De minimale vereisten voor de offerte en voor de inhuur van een innovatiemakelaar zijn:

- De naam van het bedrijf en de innovatiemakelaar die u wilt inhuren. De innovatiemakelaar mag een zzp-er zijn, vof-er, partner of werknemer zijn van een BV. Accelerators, incubators, brancheverenigingen of soortelijke organisaties die als innovatiemakelaar zouden willen optreden zijn uitgesloten van de regeling. Het bedrijf dient te zijn geregistreerd bij de Kamer van Koophandel. De innovatiemakelaar kan niet bij de aanvrager financieel betrokken of werkzaam zijn (of zijn geweest) in welke vorm dan ook. Daaronder vallen bijvoorbeeld ook rollen van 'meewerkend' voorman, ad interim posities, verkoopondersteuning etc. Een innovatiemakelaar is een dienstverlener die om zijn/ haar specifieke kennis of kunde vanuit deze inhoudelijke expertise slechts tijdelijk betrokken is.
- De opdrachtschrijving met daarin de hoofdactiviteiten uitgesplitst naar de sub-activiteiten met bijbehorende ureninschatting. Bij de eindrapportage zal worden gevraagd of deze sub-activiteiten ook allemaal zijn uitgevoerd. Er zal alleen subsidie over daadwerkelijk uitgevoerde activiteiten worden uitgekeerd.
- U kunt zelf een innovatiemakelaar aandragen die u wilt inhuren. De Topsector Energie zal beoordelen of deze innovatiemakelaar zich kwalificeert als deskundige op het gebied van de gewenste innovatieondersteuning. Om de kwaliteit van de innovatiemakelaar in te kunnen schatten dienen minimaal 2 vergelijkbare activiteiten als referentie te worden opgegeven door de innovatiemakelaar (in de offerte). Indien u op zoek bent naar een innovatiemakelaar dan zijn op deze website een aantal suggesties te vinden:  
<https://www.topsectorenergie.nl/financieringsloket/regeling-innovatiemakelaars>
- Offertebedrag: De subsidiabele kosten zijn de kosten verbonden aan een innovatieadviesdienst (dus zonder out-of-pocket kosten zoals bijvoorbeeld reiskosten). Deze kosten bestaan uit het aantal uren van de innovatiemakelaar maal het uurtarief. Het uurtarief dient marktconform te zijn met een maximum van € 130 per uur exclusief BTW. Hier kan alleen van afgeweken worden indien onderbouwd kan worden dat voor bepaalde expertise het marktconforme tarief hoger ligt dan € 130 per uur – hier wordt op getoetst.

- Het gehele bedrag dat door uw innovatiemakelaar wordt gefactureerd aan u, dient u voor te financieren. Na afronding van de activiteiten, facturatie en betaling (door u) aan de innovatiemakelaar kunt een declaratie bij de Topsector Energie indienen ter hoogte van het toegekende subsidiebedrag. We streven naar uitbetaling binnen twee weken.

## D. Ondertekening

De aanvraag dient u – als mkb-onderneming - te ondertekenen. Uw makelaar of uzelf kunt vervolgens de aanvraag sturen naar: [financieringsloket@topsectorenergie.nl](mailto:financieringsloket@topsectorenergie.nl) (contactpersoon: Martin Weissmann). Bij de aanvraag stuurt u de offerte van de innovatiemakelaar mee. Aanvragen zonder handtekening en/of offerte worden direct afgewezen.

## Toekenning/ afwijzing

- 1) Het is niet mogelijk om in beroep te gaan bij een negatief besluit van het Topsector Energie.
- 2) De Topsector Energie aanvaardt op geen enkele manier aansprakelijkheid van het niet toekennen van de gevraagde ondersteuning.
- 3) De Topsector Energie streeft ernaar binnen 3 weken uitsluitel te geven over uw aanvraag.
- 4) Het totale budget voor de regeling van deze subsidieronde bedraagt maximaal € 100.000 maar kan tot aan de openingsdatum worden verhoogd.
- 5) De toewijzing vindt plaats via het 'first come first served' principe. De ontvangstdatum van de aanvraag bij de Topsector Energie is daarbij leidend. In het geval dat er op de openingsdag van de subsidieregeling meer budget wordt aangevraagd dan dat er beschikbaar is, dan vindt toewijzing via loting plaats. Loting zal ook plaatsvinden als er gedurende de periode dat de subsidieregeling geopend is, er op 1 dag meerdere aanvragen worden gedaan waarvoor te weinig (rest-) budget beschikbaar is (dus als er nog subsidiebudget beschikbaar is voor 1 toekenning, terwijl er op 1 dag 2 aanvragen zijn ingediend).

## Vergoeding Innovatiemakelaar

- 1) Kosten zijn pas subsidiabel vanaf het moment dat de werkzaamheden starten - niet eerder dan 24 januari 2024 - en indien de Topsector Energie schriftelijk de aanvraag heeft goedgekeurd.
- 2) Indien de aanvrager (mkb-onderneming) niet tevreden is over de uitvoering van de werkzaamheden van de innovatiemakelaar dan is de Topsector Energie daarvoor niet aansprakelijk. Wel dient Topsector Energie hierover zo snel mogelijk te worden geïnformeerd.
- 3) Afwijkingen van de offerte kunnen alleen worden gedaan indien het 'minderwerk' betreft (lees: een bepaald onderdeel van de offerte kon niet worden uitgevoerd).

## Uitbetaling

- 1) Er is geen voorschotbetaling mogelijk voor de vergoeding van de innovatiemakelaar.
- 2) De aanvrager dient na afronding van de activiteiten van de innovatiemakelaar in een kort verslag (één A4) aan te geven welke activiteiten zijn uitgevoerd en te verklaren of de werkzaamheden conform offerte zijn uitgevoerd. Bij de Topsector Energie is een template hiervoor beschikbaar (u kunt deze aanvragen via [financieringsloket@topsectorenergie.nl](mailto:financieringsloket@topsectorenergie.nl) bij Martin Weissmann). Dit template wordt ook met de toekenningsbrief meegezonden. De aanvrager dient naast dit verslag ook de factuur van de innovatiemakelaar én het bankafschrift mee te sturen als bewijs van uitvoering en betaling. Deze drie documenten vormen de subsidiedeclaratie.
- 3) De betaling van de vergoeding wordt aan de mkb-onderneming (en niet aan de innovatiemakelaar) uitgekeerd. De mkb-onderneming stuurt de subsidiedeclaratie naar de Topsector Energie: [financieringsloket@topsectorenergie.nl](mailto:financieringsloket@topsectorenergie.nl).

- 4) De kosten voor de innovatiemakelaar worden vergoed binnen 30 dagen na afronding van de opdracht en nadat het projectverslag van de activiteiten door de Topsector Energie is goedgekeurd en een subsidiedeclaratie van de aanvrager is ontvangen.